

**FRANCESC ROSÉS ALBIOL:  
CURRÍCULUM VITAE**

17/03/04

# 1 DATOS PERSONALES



**Nombre:** Francesc Rosés i Albiol  
**Estado civil:** Casado  
**Nacionalidad:** Española  
**D.N.I.:** -----  
**Lugar de nacimiento:** Barcelona  
**Fecha de nacimiento:** -----  
**Dirección:** -----  
**Teléfono particular:** -----  
**e-mail:** [froses@menta.net](mailto:froses@menta.net)  
**Actualizado hasta:** 13/03/04

## 2 EXPERIENCIA PROFESIONAL

### 2.1 Introducción

Licenciado con grado en Filología Catalana por la Universitat de Barcelona, inicio mi actividad profesional en el ámbito de la informática en el año 1985.

Mi experiencia profesional tiene cuatro grandes hitos. El primero es mi dilatada carrera de 14 años en el *Centre d'Informàtica* de la *Universitat de Barcelona* (CIUB). El segundo, mi experiencia al frente de una pequeña empresa de desarrollo, integración y consultoría (APLIA S.L.), de la que fui fundador (1993), el tercero, mi paso al sector privado, desde la Universitat de Barcelona, como director de división del área de Sistemas de Información de *Tecsidel S.A* (2000-2002) y como director de IT de *Grupo EON 2003* (2003).

En todas las etapas he dirigido proyectos de envergadura y de repercusión social y/o empresarial con notables resultados.

### 2.2 Perspectiva tecnológica

He marcado tendencias tecnológicas relevantes en todos mis puestos directivos. Promocioné en la Universitat de Barcelona el uso de la microinformática (1987), opté por el uso institucional de PCs compatibles frente a los Macintosh (1988) y fui uno de los principales impulsores de Internet como vía de comunicación en la comunidad informática frente a otras opciones muy en boga en la época, como *Servi Caixa* (1993). He contribuido de forma activa a marcar algunas de las estrategias en el *Grupo Planeta* durante mis colaboraciones en diversos proyectos, preconizando que sólo con el salto a nuevas tecnologías de gestión de contenidos, como el uso de SGML y XML, podrían convertir a una empresa generadora de contenidos en sindicadora de contenidos y lo demostré en proyectos concretos (*Diccionario Inglés/Español – Español/Inglés* (1994), *Nuevo Diccionario Enciclopédico Larousse* (1995), *Corrector Ortográfico Profesional* (1996-1998) y *Análisis de un Sistema Electrónico Redaccional* (1995)). En *Tecsidel S.A.*, defendí el cambio de estrategia en la *Pasarela Internet del Banc Sabadell* de la cual fui el impulsor y responsable máximo (junto con la de *ManagerLand* y el Banco Comercial Portuguès (BCP) (2000-2001). También en *Tecsidel*, dirigí el proyecto de *Firma Electrónica aplicado a Títulos Cambiarios* (2001-2003), para el Ministerio de Ciencia y Tecnología, apostando una vez más, por lo que, como se está viendo últimamente, es la tendencia más fiable para el futuro de las transacciones electrónicas. Ya en *Grupo EON 2003*

(2003), aposté por las tecnologías de código abierto consiguiendo reducir a la mitad los costes de producción y apostando de una manera decidida por ofrecer a la PYME las oportunidades en IT que hasta el momento se han visto circunscritas al ámbito de las grandes empresas.

## **2.3 Interdisciplinaridad**

Mi apuesta por la interdisciplinaridad como factor determinante para la oferta de soluciones de calidad al cliente ha tenido también sus frutos en mis colaboraciones con el *Institut de Estudis Catalans*, del que he sido consultor en diversas ocasiones (*Diccionari General de la Llengua Catalana*, *Diccionari del Català Contemporani*, etc.) y también en el importante proyecto de *Firma Electrónica para Títulos Cambiarios* (2001-2003) en el que establecí una organización multidisciplinar con grupos de trabajo verticales por disciplinas en los que intervenían diversas empresas (Tecsidel, Banc Sabadell, Safe Layer, UPC, ADEPA, Roca Junyent Advocats, entre otras) y una coordinación horizontal con un comité formado por miembros destacados de los diversos grupos de trabajo (jurídico, seguridad, bancario, marketing, etc.).

También en el marco de la interdisciplinaridad cabe inscribir los logros en el acercamiento de las herramientas informáticas al catalán. Desde la Universitat de Barcelona, dirigí el proyecto de una base de datos léxica destinada al desarrollo del primer corrector ortográfico para el catalán (1985-1986), con IBM y la Generalitat de Catalunya, y, posteriormente, el diccionario de sinónimos del catalán, desarrollado para IBM (1987-1991).

Mi inquietud por hacer trascender el trabajo universitario al mundo de la empresa y a la sociedad me llevó a establecer conversaciones institucionales con *Microsoft Ibérica*, *Lotus España* y *DGEC* para la difusión de los trabajos lexicográficos realizados en los proyectos universitarios que he citado, consiguiendo la implantación de las bases de datos desarrolladas en ellos en los correctores ortográficos de dichas firmas.

Dichos proyectos me llevaron también a negociaciones técnicas y jurídicas con las empresas americanas que implementaban los correctores para los grandes fabricantes de software (*Soft Art Inc.* y *Houghton Mifflin Co.*), supervisando los contratos con la Universitat de Barcelona y la implantación de las bases de datos en el producto final.

## **2.4 Nivel tecnológico**

Habiendo estado mi carrera profesional marcada por roles fundamentalmente de dirección, he procurado siempre estar al día de las últimas tendencias tecnológicas. Entiendo que la dirección de actividades informáticas exigen la toma de decisiones en las grandes líneas tecnológicas y de mercado, por lo cual es imprescindible disponer de un gran nivel tecnológico que permita orientar a las empresas en la toma de decisiones.

Mi nivel tecnológico se ha mantenido, pues, alto. Participo activamente en las listas internacionales de discusión de diversos productos y sigo con detalle aquellas tendencias que considero más relevantes para mi actividad profesional.

## **2.5 Orientación comercial**

Considero que tengo una gran experiencia en el ámbito comercial, siempre en el marco de grandes corporaciones. En todos los proyectos en los que he participado he tenido un rol comercial, imprescindible para dar viabilidad a un proyecto. Incluso en ámbitos tan poco comerciales como el Universitario, he procurado que los proyectos que se desarrollaran tuvieran una salida comercial que permitiera su financiación.

Desde mi posición en la Universitat de Barcelona, he establecido y mantenido relaciones comerciales con IBM, Microsoft Ibérica, Lotus España, Soft Art Inc. y Houghton Mifflin Co.

Como director de APLIA S.L. he tenido relaciones comerciales con IBM, F.E.C.S.A. Grupo Planeta y Caixa de Catalunya.

En Tecsidel, lideraba las cuentas de Banc Sabadell, Manager Land, Roche Diagnostics, Indra Espacio, AENA, FESTE, Institut d'Estudis Catalans y EUMETSAT (*European Organisation for the Exploitation of Meteorological Satellites*), entre otras.

### **3 RESUMEN**

Considero que mi perfil encaja con una persona de amplia experiencia en la creación y dirección de grandes proyectos de tecnología punta con sólidos conocimientos técnicos y de estrategia del sector y una sólida experiencia comercial.